

Boletim Quinzenal

INFORMAÇÕES QUE MANTÊM
SUA EMPRESA ATUALIZADA

2ª EDIÇÃO

| OUTUBRO

| 2026



Simionato
Auditores Independentes

É Urgente — Adiar o Início da Reforma Tributária

— Debate sobre prazos, adaptação e impactos para empresas

O adiamento do início da cobrança de CBS e IBS não significaria interromper a Reforma Tributária, mas ampliar o período de testes e preparação. A proposta é incluir 2027 nessa fase, permitindo mais tempo para a publicação de normas, esclarecimentos e regulamentos adequados para CBS, IBS e Imposto Seletivo, além de dar segurança jurídica às empresas e aos fiscos.

A transição ainda apresenta situações práticas sem respostas claras. Um exemplo envolve a devolução, em 2027, de uma mercadoria vendida em 2026 com PIS/Cofins e ICMS: os cálculos e créditos tributários podem mudar conforme o período da venda e da devolução. Também permanecem dúvidas sobre fretes, documentos fiscais, créditos tributários, vale-pedágio, operações com exportadoras e a convivência entre as novas regras e normas atuais.

A Reforma Tributária do consumo pode representar avanços importantes, mas o período de transição exige ajustes, testes e maior clareza normativa. O objetivo do adiamento defendido no texto não é postergar a reforma de forma ampla, mas garantir mais tempo para que empresas e administrações tributárias possam adaptar sistemas e procedimentos, reduzindo incertezas e evitando problemas futuros.

Fonte: Portal Contábeis

A Importância de Ampliar o Networking em Seus Negócios

Relacionamento, parcerias e oportunidades para crescer com estratégia.

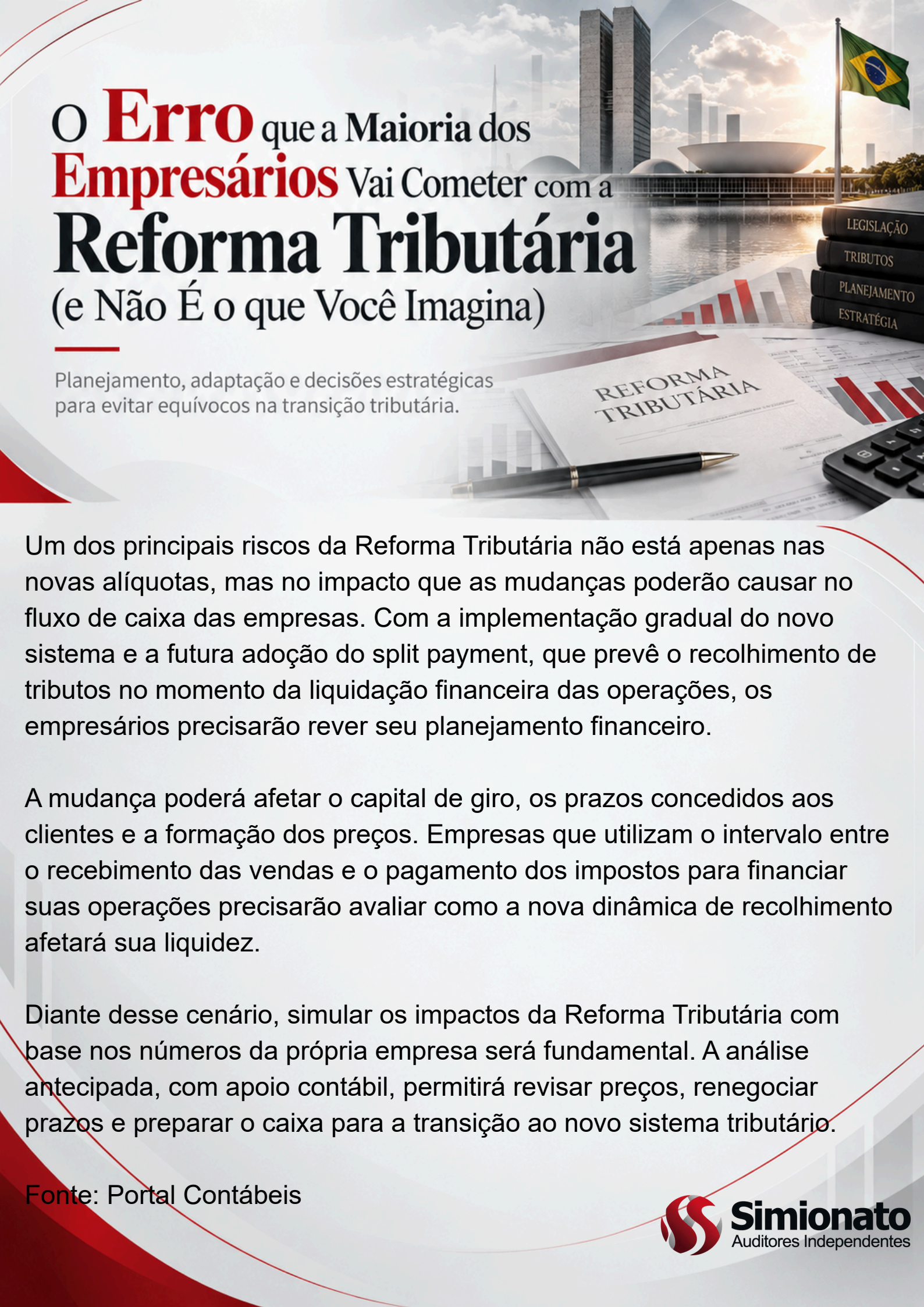
-  Novos clientes
-  Parcerias estratégicas
-  Indicações
-  Credibilidade da marca
-  Tendências de mercado



Ampliar o networking é uma estratégia importante para empresas que buscam crescimento, novos clientes e oportunidades de negócio. Construir e manter uma rede de contatos ativa permite que o empreendedor esteja mais próximo de outros profissionais, empresas e potenciais parceiros, criando relações que podem gerar resultados no médio e longo prazo.

Uma boa rede de contatos pode contribuir para a geração de novos negócios por meio de indicações, novos contratos e acesso a fornecedores confiáveis. Também facilita a criação de parcerias estratégicas, projetos conjuntos e troca de experiências. Além disso, estar conectado a profissionais do setor ajuda a acompanhar tendências, novas tecnologias e mudanças no mercado com mais rapidez, permitindo que a empresa se prepare e tome decisões mais estratégicas.

O networking também fortalece a credibilidade e a visibilidade da marca. Quanto mais presente a empresa estiver em seu ecossistema de negócios, maiores podem ser as chances de ser lembrada quando surgir uma oportunidade. O relacionamento com profissionais mais experientes ainda pode proporcionar mentoria, novos pontos de vista e apoio para enfrentar desafios. Por isso, networking não deve ser visto apenas como uma forma de vender, mas como uma construção contínua de relacionamentos que podem contribuir para o crescimento sustentável da empresa.



O **Erro** que a Maioria dos **Empresários** Vai Cometer com a **Reforma Tributária** (e Não É o que Você Imagina)

Planejamento, adaptação e decisões estratégicas para evitar equívocos na transição tributária.

Um dos principais riscos da Reforma Tributária não está apenas nas novas alíquotas, mas no impacto que as mudanças poderão causar no fluxo de caixa das empresas. Com a implementação gradual do novo sistema e a futura adoção do split payment, que prevê o recolhimento de tributos no momento da liquidação financeira das operações, os empresários precisarão rever seu planejamento financeiro.

A mudança poderá afetar o capital de giro, os prazos concedidos aos clientes e a formação dos preços. Empresas que utilizam o intervalo entre o recebimento das vendas e o pagamento dos impostos para financiar suas operações precisarão avaliar como a nova dinâmica de recolhimento afetará sua liquidez.

Diante desse cenário, simular os impactos da Reforma Tributária com base nos números da própria empresa será fundamental. A análise antecipada, com apoio contábil, permitirá revisar preços, renegociar prazos e preparar o caixa para a transição ao novo sistema tributário.

Fonte: Portal Contábeis



Simionato
Auditores Independentes

Aluguel Consignado:

o que Muda para
Locadores e Locatários



O aluguel consignado é uma proposta que pode mudar a forma de garantir contratos de locação residencial no Brasil. O valor do aluguel e dos encargos passa a ser descontado direto da folha de pagamento do locatário, sem exigir fiador, caução ou seguro-fiança. O projeto foi aprovado pela Câmara dos Deputados em 12 de agosto de 2026 e ainda depende do Senado e da sanção presidencial para valer.

O desconto poderá chegar a 30% da remuneração e ser usado por trabalhadores CLT, servidores públicos, aposentados e pensionistas do INSS, com a possibilidade de somar a margem de mais de um locatário. Para proprietários e imobiliárias, o ganho está na previsibilidade e na agilidade da assinatura. Para o inquilino, está no acesso à moradia sem fiador e na chance de devolver o imóvel sem multa em caso de demissão, com aviso prévio de 30 dias.

Há pontos de atenção, como a responsabilidade solidária do empregador pelos valores descontados, com multa de 30% em caso de falta de repasse, e o risco de maior rotatividade de inquilinos. Estimativas do mercado apontam que a modalidade pode alcançar até 20 milhões de pessoas, mas esses números são projeções e dependem do texto final. Por isso, quem atua com locação deve acompanhar a tramitação e preparar contratos e rotinas para a novidade.

Fonte: Jornal Contábil



Simionato
Auditores Independentes

Alíquota da Reforma Tributária

Por Que a Definição Só Sai em 15 de Dezembro



A alíquota de referência da CBS para 2027 ainda não foi definida oficialmente. O processo segue um calendário previsto na própria legislação: a Receita Federal apresentou a metodologia de cálculo ao TCU em setembro, o tribunal deve validar os parâmetros até 30 de outubro e, posteriormente, o Senado Federal terá até 15 de dezembro de 2026 para votar a resolução que estabelecerá o percentual. Por isso, estimativas divulgadas atualmente ainda não representam a alíquota definitiva.

O cálculo depende de dados efetivos de arrecadação e busca preservar a carga tributária. Em 2026, ocorre a fase de testes, com destaque simbólico de 0,9% de CBS e 0,1% de IBS nos documentos fiscais. Já a cobrança definitiva da CBS começa em 2027. Como o percentual oficial pode ser conhecido apenas em dezembro, empresas precisam considerar diferentes cenários para formação de preços, contratos e planejamento financeiro.

O calendário apertado também gera atenção quanto à anterioridade de 90 dias aplicável à CBS. Caso o percentual definido em dezembro seja diferente das estimativas utilizadas nos testes, poderão surgir discussões sobre o momento de aplicação da nova alíquota. Até a conclusão do processo, portanto, percentuais divulgados por fontes técnicas devem ser tratados como projeções, e não como valores oficiais.