

DESTAQUE

## DICAS VALIOSAS PARA A SOCIEDADE EMPRESARIAL PERDURAR

Pag. 05

# BOLETIM QUINZENAL

Nº 34



 CAMPINAS | SÃO PAULO | BRASÍLIA

 [SIMIONATOAUDITORES.COM.BR](http://SIMIONATOAUDITORES.COM.BR)

2ª QUINZENA  
SETEMBRO/24

## Somos a Simionato Auditores Independentes

“Uma empresa com 30 anos de mercado, com foco em auditoria e com uma equipe altamente capacitada para atender a demanda da sua empresa com rapidez e excelência.

Presente nas principais cidades do país, onde atuamos nos segmentos de auditoria, consultoria e outsourcing.

Membros da MSI Global Alliance, uma das maiores associações internacionais de profissionais de contabilidade e advocacia independentes. Conheça a Simionato Auditores Independentes e saiba como podemos ajudar a sua empresa!”

A member of



Independent legal & accounting firms



[simionatoauditores.com.br](http://simionatoauditores.com.br)



(19) 3753-3030



[simionato@simionatoauditores.com.br](mailto:simionato@simionatoauditores.com.br)



Campinas - SP | São Paulo - SP | Brasília - DF



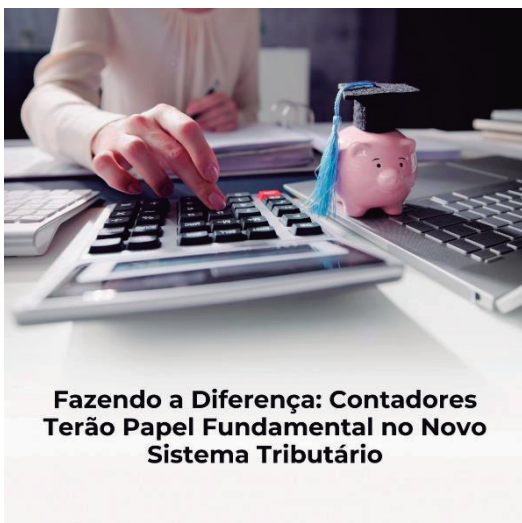
Publicado: 03/09/2024 08:07

A ascensão do empreendedorismo entre jovens da Geração Z é evidenciada por exemplos notáveis de sucesso e por indicadores que revelam uma preferência marcante por iniciar seus próprios empreendimentos. Tanto em âmbito nacional como global, a pesquisa aponta para um aumento expressivo no protagonismo desses jovens em iniciativas empreendedoras, impulsionando assim um impacto marcante no modelo de trabalho vigente.

A Geração Z revela uma inclinação prevalente em optar pelo empreendedorismo como forma de adentrar no mercado de trabalho. Os jovens dessa faixa etária, influenciados por fatores como flexibilidade, bem-estar e a busca por propósito, têm encontrado no empreendedorismo uma via essencial para atender a essas necessidades, resultando em um significativo aumento do interesse e participação nesse segmento.

A transformação desse grupo empreendedor não só demonstra a sua intenção de causar impacto positivo no mundo, mas também evidencia a necessidade de adaptação do mercado de trabalho às particularidades e anseios inovadores da Geração Z. Com uma crescente adesão ao empreendedorismo motivada por valores e aspirações pessoais, essa geração desafia paradigmas estabelecidos e redefine as estruturas tradicionais de trabalho, abrindo caminho para um novo cenário empresarial.

Fonte: Diário do Comércio



Publicado: 04/09/2024 10:17

O secretário extraordinário da reforma tributária destacou o importante papel que os contadores irão desempenhar no novo sistema tributário brasileiro. Segundo o especialista, os contadores terão uma atuação mais estratégica, deixando de lado tarefas rotineiras para se dedicarem à gestão e interpretação de dados das empresas durante o período de transição.

Com a reforma tributária, espera-se que os contadores possam oferecer um apoio mais eficaz e estratégico aos seus clientes. O novo sistema, baseado em documentos fiscais eletrônicos e

centralização de dados, irá permitir que os contadores foquem mais em aspectos estratégicos e menos em obrigações acessórias que consomem tempo.

O modelo de débito e crédito será adotado no novo sistema tributário, evidenciando a relevância da regularização das obrigações fiscais anteriores para o aproveitamento de crédito. Com a utilização de notas fiscais eletrônicas e registros adequados, as empresas terão um processo mais transparente e ágil sob o novo regime.

Fonte: Contábeis



Publicado: 09/09/2024 08:12

Empreender com assertividade requer planejamento, autoconhecimento e estratégia. Aqui estão algumas dicas para orientar suas decisões ao iniciar seu negócio:

- Faça uma pesquisa detalhada do mercado, identificando concorrentes, necessidades do público-alvo e tendências de crescimento.

- Valide sua ideia com um MVP (Produto Mínimo Viável) antes de investir, permitindo que o mercado responda à sua proposta.

- Desenvolva um plano de negócios abrangente,

incluindo análise de mercado, projeção financeira e estratégias de marketing.

- Conheça seus pontos fortes e áreas de limitação, considerando parcerias ou contratação de profissionais em áreas específicas.

- Mantenha rigoroso controle financeiro, separando finanças pessoais das empresariais, monitorando o fluxo de caixa e reduzindo custos desnecessários.

- Adapte-se às mudanças de mercado e seja resiliente, ajustando seu modelo de negócios quando necessário.

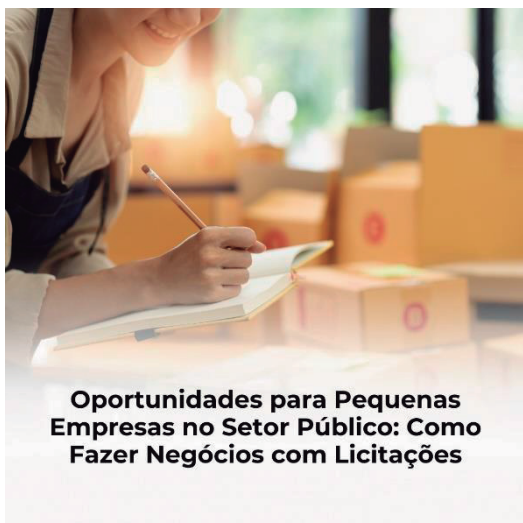
- Construa uma rede de contatos sólida, participando de eventos do setor e mantendo relacionamentos.

- Invista em marketing digital, integrando-se às redes sociais relevantes, otimizando seu site para SEO e criando conteúdo atrativo.

- Monitore e avalie regularmente seus resultados, definindo métricas de sucesso para identificar melhorias.

- Mantenha foco e disciplina para alcançar as metas estabelecidas, evitando dispersão com múltiplas ideias simultâneas.

Fonte: Sitecontabil



**Oportunidades para Pequenas Empresas no Setor Público: Como Fazer Negócios com Licitações**

Publicado: 10/09/2024 08:36

Órgãos públicos em diferentes esferas abrem licitações para adquirir produtos e serviços, apresentando uma ótima oportunidade para pequenas empresas diversificarem sua clientela. É fundamental que essas empresas atentem para as regras das licitações, assegurando que podem cumprir com os requisitos de entrega no prazo, sem comprometer a saúde financeira.

O processo de venda ao governo, embora burocrático, permite que as empresas verifiquem se estão preparadas para atender a todos os requisitos antes de participar do processo

licitatório. Análise cuidadosa de prazos com fornecedores, fluxo de entrega e precificação é essencial para garantir que a proposta seja viável.

Os editais de licitação estão disponíveis em diversas plataformas, como o Compras.gov.br, onde as empresas podem se cadastrar e acessar informações úteis, incluindo treinamentos e guias. É importante ressaltar que vender para o setor público possui características distintas do setor privado, já que todos os detalhes da negociação estão descritos nos editais, estabelecendo as regras específicas para cada compra.

Fonte: Contábeis



Publicado: 12/09/2024 10:39

Para garantir a longevidade de uma sociedade empresarial, adotar boas práticas que enfatizam a cooperação, sustentabilidade e resiliência é fundamental. Um dos primeiros passos é definir um acordo societário claro, que regule as responsabilidades, funções e participação nos lucros dos sócios, evitando mal-entendidos. Além disso, é crucial que cada sócio tenha papéis bem definidos, o que ajuda a prevenir conflitos e sobreposições nas funções.

Outro aspecto vital é o alinhamento de visão e valores entre os sócios, pois a divergência de objetivos pode levar à desunião. A comunicação aberta e transparente também desempenha um papel chave, permitindo que todos expressem suas opiniões em reuniões regulares. Estabelecer um processo claro para a tomada de decisões ajuda a assegurar que cada sócio tenha voz em questões importantes, enquanto a flexibilidade e a resiliência do mercado mantêm a empresa competitiva.

Por fim, a gestão financeira sólida e o planejamento sucessório são fundamentais para a continuidade do negócio em situações de aposentadoria ou vendas de participação. A resolução eficaz de conflitos, juntamente com um foco constante na satisfação do cliente e na qualidade dos produtos ou serviços, é essencial para a relevância e durabilidade da empresa. Com uma base sólida e uma visão compartilhada, as chances de prosperidade aumentam significativamente.

Fonte: Sitecontabil